



Promatec is een toonaangevende machinebouwer gespecialiseerd in het ontwikkelen en produceren van product handling- en transport systemen. Wij zijn al 27 jaar een flexibele en betrouwbare partner voor toonaangevende OEM bedrijven en eindgebruikers, welke met name actief zijn binnen de voedselverwerkende industrie.

Ter versterking van ons team zijn wij op zoek naar:

Salesmanager

Wat jij gaat doen

- Als salesmanager ben jij verantwoordelijk voor de verkoop van handelings- en transportsystemen aan voornamelijk eindgebruikers, met name in de voedingsmiddelenindustrie.
- Alle binnenkomende aanvragen voor eindverbruikers worden door jou afgehandeld. Wekelijks bezoek je eindgebruikers in Nederland en België naar aanleiding van binnenkomende aanvragen.
- Intern overleg jij regelmatig met onze project-engineers over mogelijke oplossingen.
- Je maakt prijscalculatie en werkt deze uit in een nette offerte. Wekelijks volg je de status van de uitgebrachte offertes op.
- In geval van order initieer jij een kick-off overleg waarbij alle informatie overgedragen wordt aan het projectteam/de project-engineer. Zij zullen de verder uitvoering voor haar rekening nemen.
- Jij bent continue op zoek naar nieuwe opdrachten en onderhoud daarom proactief contact met bestaande en nieuwe eindgebruikers.
- Jij initieert en organiseert beursdeelnames van Promatec aan interessante beurzen.

Ben jij de kandidaat?

- Jij beschikt over goede contactuele en commerciële eigenschappen en hebt affiniteit met techniek.
- Jij bent in het bezit van een HBO-diploma, bij voorkeur in een technische en/of commerciële richting.
- Jij bent gedreven, ziet commerciële kansen en zet deze om in nieuwe markten of orders.
- Zowel zelfstandig werken als het werken in teamverband gaat jou goed af.
- In deze functie ben je 2 tot 3 dagen per week onderweg naar klanten en de overige dagen op kantoor.



Wat wij bieden

- een mooie uitdagende baan met afwisselend werk binnen ons gezond en sterk familiebedrijf.
- een goed salaris afhankelijk van leeftijd en ervaring.
- mogelijkheden tot het volgen van aanvullende opleidingen en trainingen.
- goede secundaire arbeidsvoorwaarden (o.a. leaseauto, telefoon, laptop)
- 25 verlofdagen en 13 ATV

Contactinformatie

- **Promatec heeft ervoor gekozen de werving voor deze functie exclusief via PPM Select te laten lopen. Jouw cv + motivatie kun je sturen naar lheuvelman@ppmselect.nl Voor meer informatie kun je contact opnemen met Leo Heuvelman via 0180-890500**